

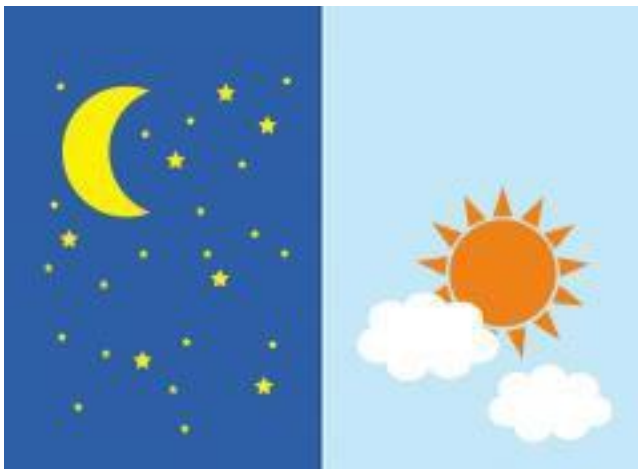


土曜の夜だけ
近所に冷凍弁当を配達

おい
置き配^{はい} 副業代理店募集

01

まごころケア食 置き配とは？



土曜の夜だけ



置き配1件 報酬800円



対面不要

ちょっとの外出でお小遣い稼ぎ

対面不要。土曜の夜に冷凍弁当を運んで置くだけ。

営業も不要。お客様は本部がネットで集客します。

まごころケア食とは？

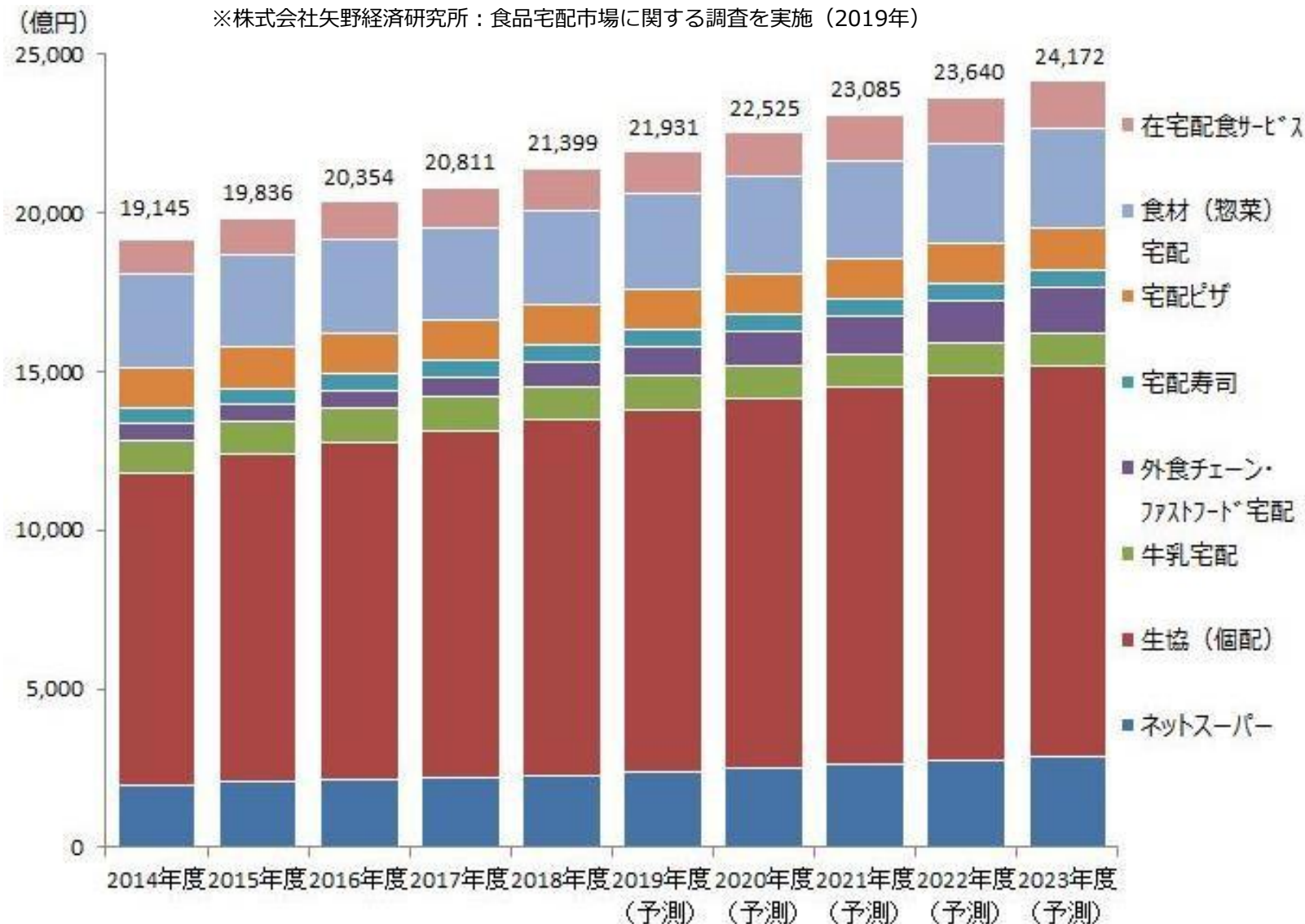


**管理栄養士が栄養バランスを考えてお作りした食事で
忙しい主婦や高齢者世帯にも多く選ばれています。**

まごころケア食 置き配事業の成長性

食品宅配市場規模推（主要8分野合計値）

※株式会社矢野経済研究所：食品宅配市場に関する調査を実施（2019年）



食品の宅配。

コロナで注目されていますが…
 それだけが理由ではありません。
 少子高齢化が原因で伸びています。

2019年に推測されている資料の
 通り、これからもずっと伸びると
 予想されています。

04

まごころケア食 置き配ってどんな仕事？



冷凍弁当を自宅に保管

土曜日の夜に置き配

報酬1件800円

自宅に保管している冷凍弁当を
土曜の夜に自宅周辺の個人宅に置き配するだけ

対面不要で1件800円の報酬

05

副業代理店チェーン募集案内



初期費用無料



初期設備無料レンタル

初期投資ゼロ

からスタートできます！

※初期在庫分の仕入は必要ですが、配達したら仕入れ代金も含めて戻ってきます。

在庫の自己消費（美味しいですよ！）も、賞味期限が近くなった商品の下取り申請も可能です。



冷凍弁当の賞味期限は製造から約1年間。

賞味期限の3ヶ月前になった商品は「全国約950店舗のシルバーライフ系の加盟店に買い取りしてもらう」ことも出来ます。

万が一の売れ残りリスクも低減出来ます。



配送エリア

自分で自由に配達範囲を
決められます。

配達件数

ノルマ也没有ありません。
ご安心ください。

08

初期設備の無料レンタルについて



冷凍ストッカー



保冷ケース



保冷剤

初期設備は、本部から全て無料でレンタルできます。

09

配送の流れ



商品準備

配達

置き配&完了報告

自宅から冷凍弁当を運んで、お客様宅に置くだけ。

対面も料金の受け取りもないので、楽ちんです♪

10

収益モデル表 — 1

ほんのちょっとでお小遣い稼ぎの場合



800円

×

3件

×

4週間

9,600円（税込） / 1ヶ月

11

収益モデル表 ー 2

近所に沢山配れた場合



800円

×

10件

×

4週間

32,000円（税込）／1ヶ月

本部からのサポートについて



初期研修



エリア・配達件数の相談



充実のサポート体制

自社コールセンターが群馬県にあります。

本部スタッフが丁寧にサポート致します。

よくある質問- 1

Q

初期費用は必要ですか？

A

必要ありません。業務に必要な冷凍ストッカー、保冷箱、保冷剤は全て本部より無料でレンタルいただけます。

Q

最初に何か購入する必要はありますか？

A

**いいえ、一切必要ありませんのでご安心ください。
本事業では、ご契約後に本部が周辺地域に対して「置き配サービス開始」の告知・営業を行います。
そのうえで、実際にお客様からご注文が入ってから初めて、無料レンタルを受けて置き配用の冷凍弁当を注文する仕組みです。
このように、売上が発生する前に費用が発生することは一切ありません。
安心してスタートいただける仕組みです。**

よくある質問-2

Q

初期在庫の分量と、置き配報酬はいくらですか？

A

初期在庫60個です。1回の配達で「7個分の仕入れ費用の補填+手数料800円」が報酬としてカウントされます。

つまり全部配れば、仕入れ費用は全額返ってきます。

Q

冷凍ストッカーの電気代はどのくらいですか？

A

月500～800円くらいです。設置場所の温度や、開け締め回数により異なります。

よくある質問-3

Q

配達件数にノルマはありますか？

A

ありません。お住いのエリアやご希望をお伺いして無理のない配達件数を設定させていただきます。

Q

土曜日の夜～日曜日の朝以外の配達はできますか？

A

残念ながらできません。お客様に対して置き配の時間帯は「土曜日の20時～日曜日の朝8時」と約束してしまっています。

Q

緑ナンバーの営業車は必要ですか？

A

必要ありません。白ナンバーの自家用車で結構です。他人の所有物を預かって配送をするのであれば配送業の許認可と営業車（緑ナンバー）は必要です。しかし今回は「一度自分が買い取った商品」を配送するため、個人が自家用車（白ナンバー）で配送しても問題がありません。

Q

冷凍弁当は売れていますか？

A

売れています。そしてどんどん売上は増えています。現在市場規模は300億→これが5年で500億を超えと言われています。その伸びる業界でのメーカー直販なので安く出せています。

よくある質問-5

Q

これは良い話なのですか？

正直とても良い話だと思います。初期費用は一切かかりません。注文がきたら配達用の冷凍弁当を買うだけです。（配ったら購入時の弁当料金と配達料金800円の両方が手に入ります）。ヤマト、佐川、Amazon等の個人配送を請け負っている配達のプロの方から応募があり、Zoom面談で聞いた話では「普通はありえないくらい良い条件」だそうです。「まず1件800円がとても高い、普通は1件140～200円くらいだ。土曜の夜から日曜の朝なので道もすいている、更に置き配なので配送効率も良い、呼び鈴を押して待つ時間もない。多分1時間で10件はいける、これは凄い！」とのことでした。

Q

自分の地域の売上見込はわかりますか？

申し訳ありませんが分かりません。まだその地域では置き配の宣伝すらしていないからです。しかしネット通販ですので、概ね人口数に比例した売上になります。つまり「町」や「村」だと厳しいですが…「市」「区」だとかなりの売れ行きが見込めると考えます。

Q

お客様への宣伝は？

置き配代理店登録と同時に宣伝が開始されます。

A

エリア内の冷凍弁当購入履歴のあるお客様に「この地域で置き配が可能になりました。置き配ではとても安くなります」と告知されます。またそれ以降、エリア内で新規に冷凍弁当を購入されるお客様には、全員購入時に「この地域は置き配が可能です。置き配ではとても安くなります」と告知されます。ネット注文はどんどん増えているので、いずれ置き配件数も増えていくと予想しています。

Q

個人で営業をしても大丈夫ですか？

大丈夫です。個人的な知り合いに冷凍弁当のお客様を広げたい！ということであれば本部としても応援します。その場合はエリア内の方に「発注用サイトはこちら」「置き配を選んで下さい」とお声がけをして下さい。なお副業で加盟される方が多いとは思いますが、チラシ等の用意はありません。しかしもしやる気のある方であれば、ご自身の判断で自由に営業を掛けるのは自由です。

A

よくある質問-7

Q

冷凍庫はどのくらいの大きさですか？

A

ものにより異なります。お一人でも持ち運びが出来るように幅75×奥行56×高さ84(cm)前後のサイズを予定しています。計算上は冷凍弁当が概ね120～150個入る容量です。

Q

保冷箱はどのくらいの大きさですか？

A

商品サイズ (cm) : 幅約36.2×奥行約27.3×高さ約29.5

商品内寸 (cm) : 幅約29.6×奥行約19.8×高さ約24.7

容量は約15Lで片手で複数個をギリギリ持てるかな…くらいです。

よくある質問-8

Q

保冷箱はどのくらいの数が必要ですか？

A

配達件数の2～3倍あれば大丈夫です。最初は5個無料レンタル出来ますが、2件以上になると早晚足りなくなるはずです。その場合は本部に追加レンタルの連絡をして下さい。追加分も無料でレンタル出来ます。

Q

販売用のサイトはどこですか？

<https://magokoro-care-shoku.com/>

A

こちらのサイトです、毎日数万個と非常に多く売れています。

Q

発注はどのようにやるのですか？

A

発注用の代理店専用サイトがあり、そこから発注して頂くことになります。

Q

冷凍弁当が送られて来るタイミングや一回あたりの個数は？

A

午前中の注文で翌日～翌々日の到着です。1回あたり60個ロットで発注が出来ます。なお60個ロットの理由は1箱に入る最大数だからです。最大数だと1個あたりの配送単価が安くなるためです。

よくある質問-10

Q

保管商品は自由に使って良いのですか？

A

大丈夫です。購入していただいているので所有権は代理店側にあります。保管中の商品
はご自身で解凍して食べてもよし。自由に価格設定してお知り合いに販売するもよしで
す。ただし、置き配の注文が入ったら必ずその方への配送をお願い致します。その置き
配ができるだけの在庫確保も必要です。

Q

色々なコースごとの在庫が必要なのですか？

A

必要ありません。お送りするお弁当は「全てのコースに使える」ように設定されていま
す。同じお弁当が「糖質制限食」でも「カロリー調整食」でも使えます。だからこそ、
どのコースの注文が来たとしても在庫商品から7食選んでお出し出来ます。（たんぱく
調整食だけは栄養価設定が別ですので、今回の置き配の対象にはなっていません）

よくある質問-11

Q

お客様からの注文はどのように入りますか？

1. お客様がネットで注文をする

A

2. 代理店には毎週水曜日の午前6時頃にメールで注文が来たことが連絡されます

Q

同じお客様への配送頻度はどれくらい？

1～4週間に1回の配達です。お客様は1週間に1回、2週間に1回、3週間

A

に1回、4週間に1回の4つのプランから選んでいます。

よくある質問-12

Q

配達準備はどのような形ですか？

A

毎週水曜日のうちに顧客の指定場所にお届け可能か、在庫があるか事前確認をお願い致します。万が一お届けが難しい場合は水曜日の24時までに本部受付センターに「お届け場所の残置不可能」の連絡をすれば大丈夫です。（連絡がない場合は、そのまま配送可能という前提になります）

Q

配達の事前確認はどのようにやるのですか？

A

初回で更にマンション等でオートロックの有無が不明な場所だけ下見をお願い致します。水曜日までに本部に配達不可能の連絡をして頂けたら、本部よりお客様に置き配の断り連絡を入れます。置き配のお客様は「定期注文の方だけ」です。一戸建てであれば事前にグーグルストリートビュー等で確認できます。事前確認は恐らく「マンションだけ（オートロックの有無確認）」「初回だけ」です。ほとんどの場合は必要がないと思います。

よくある質問-13

Q

弁当メニューの選定は店舗判断でしょうか？

A

その通りです。お客様は「メニューを決めない7食セット」で注文しています。だからこそ店舗側で選ぶことになります。7個セットであれば、肉3、魚1~2、それ以外2~3くらいで、在庫を見ながらバランスよく選んで下さい。

Q

配達エリアの広さはどのくらいでしょうか？

A

代理店様が自分で自由に決められます。特に細かな規定はありません。

物理的に土曜日の20時~日曜日の8時の間に配り切れる範囲であればどこでも大丈夫です。

Q

エリアの拡大縮小は可能でしょうか？

A

可能です。

Q

配送件数に制限はありますか？

A

あります。当初設定では1代理店様が1週間に受けられる件数が10件までになっています。なお10件を増減させることも可能です。実際にやってみて「増やしたい、夜中沢山配達して稼ぎたい」場合は制限件数を上げることが出来ます。また逆に「減らしたい」場合も同様です。いずれにしても本部に連絡を頂ければ幸いです。

よくある質問-15

Q

置き配エリアは細かく選べますか？

選べます。郵便番号単位（町名単位）で設定できます。

A

Q

配達時間は決まっているのでしょうか？

土曜日の20時から日曜日の8時までであれば、いつでも大丈夫です。日曜日の8時まで
に配り終われば良いのです。ご自身のご都合に合わせて「土曜にやろう」「日曜日の早朝にやろう」と自由に設定できます。なお現時点では土曜日の20時から日曜日の8時まで以外の時間帯は受け付けていません。

A

よくある質問-16

Q

1時間で何件配達できますか？

A

分かりません。エリアの設定によっても異なります。しかし弊社の本業である高齢者向け配食サービスでは概ね1時間で15件位が配達最大効率です。それをそのまま当てはめると時給12,000円（800円×15件）です。それは流石に楽観的過ぎるので概ね最大は10件前後でしょうか。その場合は時給8,000円になると思います。

Q

最大配達数はどのくらいですか？

A

計算上は一晩で最大100件は程度だと思います。1時間10件×10時間の計算です。その場合、報酬は一晩で8万円前後になるはずです。

よくある質問-17

Q

配達の完了報告は？

保冷箱を置いて、スマホで写真を取り、専用サイトにアップします。これで配達完了となります。

A

Q

「一件800円の報酬」とあるがこの中に弁当代金が含まれてこの値段ですか、これとは別に購入した弁当料金も貰えますか？

A

配ったお弁当7個分の購入費用+800円の置き配報酬です。
購入した分も振り込まれます。

Q

配送手数料等の振り込みは毎月ですか？

A

はい、原則的に毎月お振込みを致します。月末締め、翌月末払いです。

Q

税金等の申告はどのようにやるのですか？

副業の所得が20万円以下の場合（2025年1月時点）

A

本業以外の年間所得が20万円以下であれば確定申告の必要はありません。これは、給与所得以外の所得が20万円以内であれば非課税という「給与所得者の20万円ルール」があるからです。ただし確定申告が不要でも住民税の申告は必要な場合もあります、これは市区町村によっても若干異なるため市区町村に確認をお願い致します。副業の所得が20万円より大きい場合（2025年1月時点）

置き配で得た収入は税務申告の対象となります。毎年2月16日から3月15日までの間に前年所得の確定申告をする必要があります。

よくある質問-19

Q

初回研修はどこでやるのでしょうか？

A

20分ほどの動画で研修を受けられます。保冷箱、保冷剤の使い方、冷凍弁当ピッキングの仕方、置き配システムの操作方法等の簡単な研修になります。動画ですので何回でも視聴可能です。

Q

残置不可能の場合とは、具体的にはどのような状況でしょうか？

A

オートロックマンション等で宅配ボックスがいっぱいになっている。

お客様が記載している住所情報が間違っている等、こちらに責任がなく物理的に配ることが出来ない状況を想定しています。

よくある質問-20

Q

旅行等で「その週だけ配達を休む」ことは可能でしょうか？

可能です。しかしその場合は必ず「その週の月曜日までに」本部に連絡をお願い致します。本部で他の代理店への配送交代手配を致します。（以降、その代理店が継続して配達します、前回分の保冷箱等はその代理店から回収することになります）また他の代理店がない地域であればその週だけ宅急便で送る手配を取ります。（その回のクール宅急便代として同額の800円が配達報酬から相殺されます、実際は宅急便だと1200円以上は掛かっていますが、800円だけ相殺させて下さい）

Q

配達をやらなかった、または店舗の在庫管理上の問題で出来なかった場合のペナルティはありますか？

A

直接のペナルティは特にはないです。違約金等はありません。しかしこのような問題行為を繰り返すと、代理店契約は解約されて冷凍庫等を返していただくことになります。

よくある質問-21

Q

保冷剤を8個入れ、6個しか返却されなかった場合どうなりますか？

A

残る2個の回収をします。どうしても回収できない場合は、前項と同じく契約上お客様のクレジットより保冷箱代と保冷剤代の引き落としも可能です。

Q

2回目以降の配達で保冷箱・保冷剤を回収できなかった場合は再度回収でしょうか？

A

はい、その通りです。

まずは再度回収を狙います。そしてどうしても回収できない場合はどのお客様から回収できなかったのかきちんと報告をお願い致します。後日本部からお客様に連絡を取り、保冷箱保冷剤の料金を回収致します。代理店様にはリスクはありませんのでご安心下さい。

Q

必要に応じて手渡しも可能でしょうか？

可能ですが、深夜帯ですのでお薦めは致しません。

A

Q

定期置き配のみの対応になるのでしょうか？

その通りです。店舗様が担当するのは定期置き配のみです。

A

置き配ではスポット注文は受けません。毎週同じ方に同じ用に配達する方が楽だと思います。

よくある質問-23

Q

オートロックのマンションなどの宅配ボックスも置き配の対象になっていますか？その場合の前回の保冷箱の回収方法は？

A

回収できる別の場所を設定します。相談も出来ず回収も出来ない場所のお客様であれば受付センターに連絡をして下さい。本部より「そのお客様への置き配は断ります」

Q

クレームで多いのはい部解凍や紛失だと思われるますが、その場合のクレーム対応はどのように考えているのでしょうか？

A

通常通りの配送を行っていただければクレームにはなりません。保冷箱と保冷剤は事前にテストをして選んでいます。適切に保冷剤を使えば35℃の超熱帯夜でも12時間は耐えられます。置き配後の写真をきちんと取っていただければ紛失があったとしても大丈夫です。それでもクレームをつけてくるお客様は「本部から置き配を断ります」。

よくある質問-24

Q

在庫以上の注文が来たらどうするの？

必ず事前にその分の仕入れをお願い致します。

A

代理店様の冷凍弁当仕入れが間に合うタイミングでの「水曜日の注文連絡&注文確定」になっています。

Q

冷凍弁当の賞味期限は？

製造から概ね10ヶ月程度です。60個がそのままずっと残り続けることは

A

考えにくいですが、万が一賞味期限まで2ヶ月を切ったお弁当が出来たら、それは配達から外して下さい。

Q

検討期限はありますか？

A

特にありません。しかしもし前向きに検討しているのであれば「今契約をした方が」より良い条件で加盟できるはずです。私共としては将来的に代理店様が多くなった段階で以下の新規加盟制限をするつもりです。

- ・ 無料レンタル品の廃止

→ある時期以降に加盟される方には無料レンタルはありません。

- ・ 新規募集の停止

→ある時期以降に、その地域では新規代理店は作りません。

一定数の代理店が出来たら後続の加盟は断る。これはお掃除のダスキンや文房具通販のアスクルの代理店募集で実際に起きたことです。どちらも最初は楽に加盟も出来ましたが、今現在は空きがなく、加盟審査のハードルはとても高くなっています。今加盟しないと、もう加盟できないという可能性もゼロではありません。

Q

他にも似たような事業はありますか？

A

ありません。私共が日本初であり…そして将来的にも唯一になる可能性があります。冷凍弁当置き配サービスは2021年6月にビジネスモデル特許を出願しています。現時点で他社様が同様の事業展開をすることは出来ません。

Q

今後の流れはどのような感じですか？

A

1. まずはZoom面談をします。
2. その後は「契約書の雛形」や「よくある質問」を参考に検討して下さい。
3. 意思決定ができる状況になったらZoom面談時の担当や受付センター宛に連絡をお願い致します。
↓
4. 電子契約の手続きメールを送ります
5. 締結後、研修動画を見て、配達可能エリアをシステムに登録して頂きます。
6. そのエリアのお客様に本部から「置き配ができます！」と営業します。
7. 置き配の注文が来たら、必要な無料レンタル品をお送り致します
8. 配達スタートです。

39

興味があり、更に話を聞くには

こちらから営業担当との

個別Zoom面談をお申し込み下さい。



<https://magokoro-care-shoku.com/okihai/lp01>



会社名	株式会社シルバーライフ
本社所在地	〒160-0023 東京都新宿区西新宿4-32-4ハynesスロフティ2階
電話	03-6300-5622（本社代表）
代表者	清水 貴久
上場市場	東京証券取引所 スタンダード市場
従業員数	530人（パート・アルバイト含む）※2024年7月末現在
事業内容	高齢者向け配食サービスFC本部の運営 （サービス名称 「まごころ弁当」「配食のふれ愛」「宅食ライフ」） 高齢者施設等への食材販売 （サービス名称「まごころ食材サービス」「こだわりシェフ」等） 冷凍弁当の自社販売及びOEM （サービス名称「まごころケア食」等）